

熱門

新聞

專題

影音

活動



押寶亞馬遜AWS，上奇科技投資億元成立雲端服務公司

2017.09.05 | 新創團隊

 何佩珊

看好亞馬遜雲端服務AWS（Amazon Web Services）的商機和未來潛力，台灣軟硬體代理業者上奇科技宣布投資一億元成立雲端服務公司GCS（GrandTech Cloud Services）。而在上奇既有客戶基礎的幫助下，新公司才剛成立，已經有四家客戶入手。上奇科技集團創辦人暨董事長許承強相信GCS有其獨特優勢，表示看好未來發展規模有機會超越上奇。

隨著AWS的持續演化，各種功能、應用不斷增加，也帶動企業對相關技術、顧問服務的需求應運而生。AWS大中華區生態系統及合作夥伴部總經理葉偉倫舉例，過去可能只有企業的IT人員要使用AWS，但現在有更多業務人員開始使用AWS，這也帶動了企業對AWS的諮詢需求。這正是為什麼AWS會在全球推

搞定主管和部屬的溝通策略 專家解析

熱門

新聞

專題

影音

活動

甫成立就有四家客戶，首波主攻四大產業

葉偉倫認為，GCS之於他們的一大意義在於上奇是一個從傳統IT代理商轉向雲端的代表；反過來說，許承強認為這也會是他們未來在市場競爭的特色與優勢。

掌握最新AI、5G、區塊鏈應用！免費訂閱《數位時代》日報及社群活動資訊



搞定主管和部屬的溝通策略 專家解析

熱門

新聞

專題

影音

活動

舉例來說，為什麼今天才正式成立的一家新公司，會在創立之初就有91APP、隆中網絡、BoniO和玩美移動這四家客戶，原因就在於上奇過去在市場上的深耕，與本地企業，特別是數位媒體相關產業有密切合作，如隆中網絡和玩美移動在AWS之前就已經是上奇的多年客戶。他表示，這四個客戶也代表了GCS首波主打的四大產業：行動應用、遊戲影音、新零售和學習平台。

客戶基礎無疑是GCS相當大的資產，而且GrandTech Cloud Services總經理汪曉芬認為，雲端市場上的玩家雖多，但像她們百分之百專注在AWS這個雲端平台，同時又深入了解數位多媒體、繪圖軟體應用相關產業的雲端服務業者其實很少。

以多年亞太布局基礎為雲端服務加值

另一項特色，許承強提到，未來除了提供AWS的顧問諮詢服務外，因為他們在台灣、香港、新加坡、馬來西亞和中國市場等亞太市場都有多年布局，所以也可以為雲端客戶提供各地區的觀察洞見，甚至協助促成跨國跨產業合作、投資整併等等。

但許承強特別強調，這些上奇多年累積下來的資源固然很珍貴也很重要，必須好好利用，但他不能保證所有人的腦袋都可以快速轉變成雲端優先。這是為什麼他決定以全新的公司來做這件事，而不是在上奇內部新增一個部門。

→ [數位時代的文藝復興！最強師資陣容X最大產業社群，了解更多文化創業加速器，獲取全方位創業支援](#)

他表示，GCS就是一家上奇投資的新創公司，會以全新模式運營，未來也不打算100%獨資擁有，預計會啟動A輪募資，引入外部投資者。

【FC TALKS #餐飲特別場】數據驅動
智能決策，突圍餐飲新戰局

[活動詳情](#)

關鍵字： [#亞馬遜](#) [#AWS](#) [#雲端技術與服務](#)